威力德生醫股份有限公司
WeLeader Biomedical Co., Ltd.

股票代號：7713

2026年第三季法人說明會



2026年11月19日

免責聲明

本文件中包含的前瞻性陳述有風險及不確定性，實際結果可能與前瞻性聲明中明示或暗示的內容大不相同。

威力德生醫股份有限公司對前瞻性陳述的準確性及完整性不作任何聲明或保證，威力德生醫亦不承擔更新任何前瞻性陳述的義務，無論是新的資訊或未來的事件。

此簡報及其內容未經本公司書面許可，任何第三者不得任意取用。



壹 核心業務與商業模式

壹、產業地位

體外診斷醫療器材產業上中下游

上游	中游	下游	應用
研發製造	代理經銷	醫療單位	健康管理與應用
• 醫療器材研發與製造商	• 醫療器材經銷商 • 醫療管理服務公司 服務範圍： • 經銷醫療器材 • 醫學實驗室整合規劃及建置	• 醫療院所 • 醫檢所 • 生技公司 • 研究單位 服務範圍： • 提供醫檢設備及耗材	• 數位健康數據整合 • 健康風險評估 • 醫學檢測推廣 • 健康促進解決方案



設備建置結合試劑供應與售後服務，深化院所合作

壹、雙軌營收結構：體外診斷試劑暨設備x 醫療資訊服務

資訊服務及勞務

- 醫療資訊平台
- 健康行動go App
- 實驗室系統 (LIS)

銷售佔比 15.81%



商品銷貨及儀器使用

銷售佔比 84.19%

- 檢驗試劑



- 儀器設備



- 保健食品



壹、醫檢生態圈

串聯檢驗醫療數據分析，創造差異化競爭優勢

檢驗數據價值

分析應用
·AI分析與預測
·精準健康管理

整合串聯
整合院所與民眾數據
雙向布局串接

數據蒐集
·檢驗結果報告
·APP健康數據



創造多方優勢

對威力德
· 擴大試劑與設備銷售
· 創造持續成長動能

對優品生醫
· 多元化商品服務
· 擴大APP使用者數

對醫檢所
· 提升檢驗效率與品質
· 最佳化營運管理

對合作診所
· 提升診斷精準度
· 增加民眾信賴度

對民眾
· 便利的健康管理服務
· 即時掌握健康資訊

壹、推動實驗室升級，提升檢驗量能與作業效率

打造新世代實驗室，
提升檢驗效率與服務效能

- 高雄優品醫事檢驗所
  2026/5/1新址正式營運
- 新北優品醫事檢驗所
  預計12月底完成實驗室
  建置與LIS系統
- 桃園優品醫事檢驗所
  預計2027/4月完成建置
- 2026/9月完成LIS系統
- 台中信品檢驗所
  已於2024年升級完成



壹、 資訊系統執行網絡

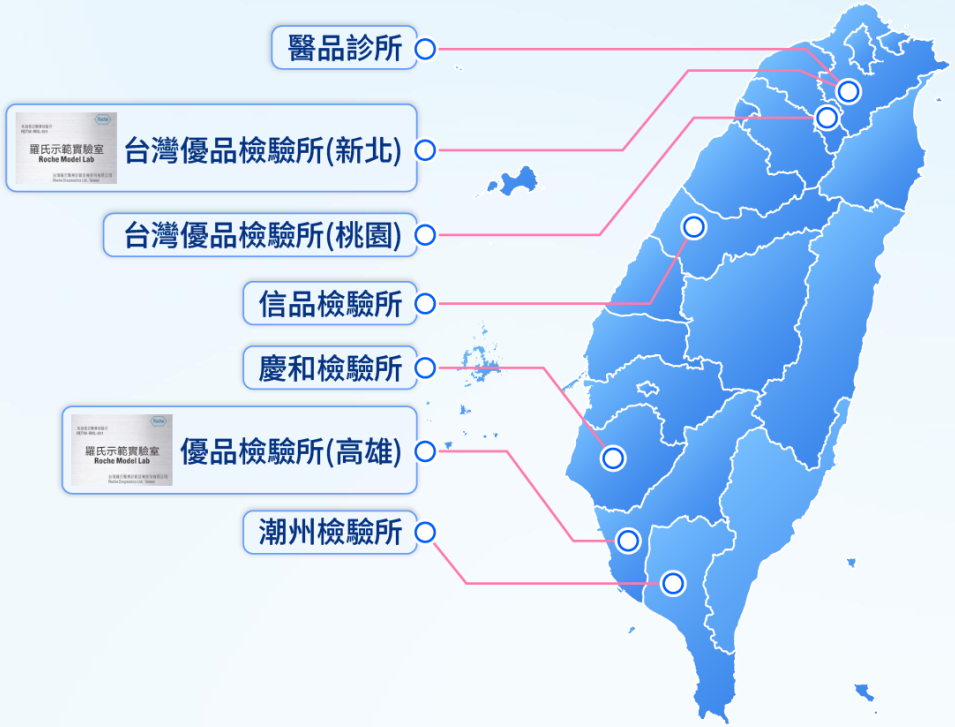
數位服務串聯全台院所

2,836 間院所

平台合作網絡遍布全台

70,000+ 次下載

讓檢驗報告走入手機





貳 經營實績與財務表現

貳、2026年前三季營運亮點

前三季合併營收

9.71 億元

YoY +19.24%

創同期新高

前三季合併營業淨利

2.50 億元

YoY +33.47%

營業利益率 25.74%

前三季合併稅後淨利

2.06 億元

YoY +36.66%

稅後淨利率 21.23%

前三季每股盈餘

4.53 元

2025全年 4.64 元

已接近去年全年水準

貳、財務結構與營運資金管理

2026Q3流動比率169.32%，速動比率140.33%

指標 / 單位	2023	2024	2025	2026Q3
流動比率	112.13%	126.08%	180.52%	169.32%
速動比率	94.28%	104.28%	153.24%	140.33%
平均收現天數	107	101	99	101
平均銷貨天數	38	46	54	53
每股淨值（元）	20.34	21.85	27.71	27.71



參　市場機會與未來發展

參、三大健康政策與基層醫檢機會

從政策推進方向，評估設備、試劑及醫療資訊服務的潛在需求

01

健康臺灣深耕計畫

2025–2029年約489億元

推動基層數位轉型，帶動LIS系統導入與升級。

02

三高防治888計畫

慢性病風險管理

強化慢性病定期追蹤，帶動生化及免疫試劑需求

03

CKM全人整合照護

2027年規劃約16.69億元

擴大早期心腎風險評估，帶動相關檢驗及試劑需求

參、政策擴大篩檢與新興檢測技術

預防保健政策推進 × 檢測技術發展，拓展市場應用機會

預防保健與篩檢政策擴大

- **成人健檢年齡下修**
  30歲起納入公費，擴大基層健康檢查觸及
- **公費篩檢項目擴增**
  納入胃癌幽門螺旋桿菌及HPV相關篩檢
- **失智照護3.0推動**
  強化高齡族群早期風險評估意識

高附加價值檢測項目擴充

- **神經退化性指標**
  關注血液生物標記檢測技術進展
- **臨床實驗室應用**
  依設備條件與法規審慎擴充檢測項目
- **一站式解決方案**
  評估設備建置、試劑耗材與代檢商機

參、深化「醫檢生態圈」整合綜效

以設備與試劑業務為基礎，拓展院所合作與新服務收入

01 實驗室升級與設備建置

持續協助實驗室建置，帶動後續試劑、耗材及維護服務收入。

02 院所合作與業務拓展

開發新院所客戶，增加既有客戶合作項目。

03 資訊服務收入成長

拓展平台合作院所與服務項目，增加資訊服務(LIS，平台)收入。

04 新檢測項目布局

依臨床需求評估新檢測項目與機會，配合法規逐步擴充服務項目。

法人交流 / 投資人關係



Q & A

投資人關係信箱：IR@weleader.com.tw